

VISIT...

LANZAROTE
Caliente.COM

HỢP ĐỒNG HỢP TÁC

Bên A:

Cty TNHH TM & DV NHỊP SÓNG

Địa chỉ :

ĐT :

Người đại diện :

Ông/Bà:

Bên B:

Ông/Bà :.....

Số CMND :.....

Địa chỉ :.....

Điện thoại.....

Sau khi bàn bạc và thỏa thuận giữa 2 bên, chúng tôi thống nhất các điều khoản sau :

Điều 1 :

-Thời hạn hợp đồng 12 tháng (không gia hạn).

Điều 2:

- Bên A cho bên B vay với số tiền là :..... đồng với lãi suất 2%/ tháng.
- Thời hạn vay là 12 tháng. Thời gian trả tiền lãi vay là ngày cuối tháng.
- Bên B có thể trả vốn trước thời hạn và phải thông báo bên A trước 1 tháng.

Điều 3: Cho thuê máy, PS kit

a- Cho thuê máy:

Bên A đồng ý cho Bên B thuêmáy với giá 2,500,000 đồng/ máy / tháng để làm cơ sở hoạt động kinh doanh. Số lượng tối đa 6 máy.

Địa điểm giao máy là 68 Đặng Văn Ngữ. Biên bản nghiệm thu sẽ được lập khi giao máy. Trong thời gian cho thuê, bên B sẽ chịu chi phí sửa chữa nếu có.

b- Cho thuê PS kit (soft+ cataloge+key):

Bên A đồng ý cho Bên B thuê bộ PS kit với giá 700,000 đồng/ bộ/ tháng. Tối đa 6 bộ.

Tổng cộng a và b (cả máy và PS kit) không quá 10 bộ.

Sau 3 tháng ký hợp đồng, bên B sẽ đặt cọc cho bên A số tiền 1000USD/máy, 400USD/bộ PS kit. Số tiền này bên A sẽ trả lại cho bên B khi kết thúc hợp đồng.

Tiền cho thuê sẽ được trả vào ngày cuối tháng.

Bên B có thể chuyển từ hình thức thuê máy sang mua máy vào bất cứ thời điểm nào khi thấy đủ điều kiện.

Điều 4: Điều khoản bắt buộc : Bên B phải chọn 1 trong 2, có thể chọn cả 2 nếu muốn.

A – Tiêu thụ máy:

Trong thời gian hợp tác (12 tháng) bên B sẽ tiêu thụ cho bên A tối thiểu là 50 máy PS với giá 20,000,000 đồng/máy (hai mươi triệu đồng Việt Nam) với cấu hình theo bảng phụ lục đính kèm, trung bình 5 máy/ tháng. Riêng 2 tháng đầu là 3 máy/ tháng.

+ Nếu số lượng máy bán >50, bên B sẽ được bên A khấu trừ 5%.

+ Nếu số lượng máy bán >100, bên B sẽ được bên A khấu trừ 10%.

Việc khấu trừ sẽ được thực hiện khi kết thúc hợp đồng.

Phương thức:

+ Bên B giao cho bên A 30% tiền máy ngay sau khi đặt hàng.

+ Thời gian từ lúc đặt hàng đến lúc giao hàng là 3-7 ngày.

+ Máy được bàn giao và nghiệm thu tại Sài Gòn.

+ Tiền vận chuyển do bên A chịu khi số máy ≥ 3 máy/ lần.

B- Hợp tác với bên thứ 3:

Bên B có thể hợp tác với bên thứ 3 bằng cách:

- Trả hết cho bên A 15,000,000 đồng/ máy ngay sau khi nhận máy.

- Mỗi tháng trả cho bên A 1,500,000 đồng / máy trong 12 tháng. Sau 12 tháng, máy sẽ thuộc về bên B.

- Lập hợp đồng hợp tác giữa bên A với bên B.

- Bên A không liên quan đến hợp đồng giữa bên B và bên thứ 3.

-Con số chiết khấu

+ 30-60 máy: 5%

+ 61-90 máy: 15%

+ 91-120 máy: 30%

+ 120-150 máy: 50%

+ >151 máy: 70%

Số lượng tối thiểu sau 3 tháng là 9 máy, 6 tháng là 20 máy.

Bên B có thể chuyển từ hình thức 3 bên thành của mình & bên thứ 3 sau 6 tháng, bằng cách trả hết tiền mua máy cho bên A (5 triệu còn lại).

Bên B có quyền ký hợp đồng hợp tác với bên thứ 3 mà không cần thông qua sự đồng ý của Bên A bằng cách mua máy của Bên A.

Bên B đồng ý chọn khoản..... của điều 4.

Điều 5: Cung cấp vật tư

- Bên B có quyền sử dụng hoặc không sử dụng vật tư do bên A cung cấp với giá

+ giấy in A6 (1 block = 100 tờ) giá 50,000 đồng.

+ giấy ép A6 (1 block = 100 tờ) giá 80,000 đồng.

+ giấy in + ép A6 (1 block = 100 tờ) giá 130,000 đồng.

- Thanh toán cuối tháng với số lượng < 5,000 tờ/ tháng. Nếu quá số lượng này sẽ thanh toán sau khi nhận vật tư.

- Nếu số lượng > 10,000 tờ/tháng, Bên B cần gửi bảng dự trù vật tư cho bên A trước ngày 25 tháng trước.

Điều 6: Lưu trữ hồ sơ:

Bên B phải lưu trữ hồ sơ khách hàng theo form mẫu sẵn & hàng tháng giao cho bên A bản sao. Khi thanh lý hợp đồng, bên B cần giao lại cho bên A hồ sơ này để Bên A tiếp tục công việc chăm sóc khách hàng .

Điều 7: Các trường hợp thanh lý hợp đồng trước thời hạn.

- 1 - Bên B vi phạm một trong các điều khoản trên.
- 2 - Bên B có quyền thanh lý hợp đồng sau 3 tháng đạt chỉ tiêu.

TP Hồ Chí Minh Ngày....tháng.....năm.....

Đại diện Bên A

Bên B